

Sales Assistant (m/w/d)



Fehrmann ALLOYS, der Experte für Metallpulver für den 3D-Druck.

Als Innovationsführer für Metall-Pulver für den 3D-Druck entwickeln und produzieren wir High-Performance Aluminiumpulver und verfügen über ein umfassendes Portfolio an Standard-Metallpulvern, die im 3D-Druck zur Anwendung kommen. Dies kommt nicht von ungefähr. Fehrmann ALLOYS blickt auf mehr als 40 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Produktion von High-Performance Aluminiumlegierungen zurück.

Wir haben ein starkes Team, mit hoher Leidenschaft für unsere Kunden und unsere Produkte sowie mit exzellentem Know-how. Wir schätzen einander, kommunizieren viel und entscheiden schnell. Zusammen mit den Kollegen der anderen Tochtergesellschaften der Fehrmann Tech Group pflegen wir Austausch und legen Wert auf sehr hohe Kollegialität.

Wir halten an unserer Vision fest und bauen unser Produktportfolio für die additive Fertigung konsequent aus – auch eine Corona Pandemie kann uns nicht bremsen.

Sie haben Vertrieb in Ihren Genen und sind auch begeistert vom 3D-Druck? Als tatkräftige Unterstützung für unseren Vertrieb suchen wir **ab sofort in Vollzeit (Teilzeit geeignet ab 25h/Woche)** einen **Sales Assistant (m/w/d)** und freuen uns über Ihre/Deine Bewerbung.

Sie sind:

Anspruchsvoll: Ihr Antrieb ist es, stets die höchstmögliche Kundenzufriedenheit zu erreichen und dabei wirtschaftlich effizient zu arbeiten.

Neugierig: Sie sind stets auf dem Laufenden und behalten den Überblick über Entwicklungen und Trends auf Ihrem Gebiet und darüber hinaus. Sie haben Interesse an neuen Anwendungen und Weiterentwicklungen.

Empathisch / vertrauensvoll: Sie finden stets den richtigen Ton und verstehen es eine vertrauensvolle Kundenbeziehung aufzubauen und zu pflegen.

Kommunikativ: Sie sind ein Teamplayer und fühlen sich in einem innovativen und schnell wachsenden Unternehmen zu Hause. Ihre Konzepte und Ideen können Sie verständlich und selbstbewusst präsentieren und überzeugend begründen.

Engagiert: Eine Hands-On-Mentalität und der Blick über den Tellerrand zeichnet Sie aus. Sie geben stets Ihr Bestes für Kunden, Lieferanten und das gesamte Team.

Ihre Aufgaben:

- Ganzheitliche Unterstützung des Sales-Teams (administrativ und organisatorisch)
- Proaktiver Kundenkontakt, Kundenbetreuung
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Mithilfe bei der Durchführung und Erstellung von Analysen, Statistiken, Präsentationen, kundenspezifischer Unterlagen
- Dokumentation und Pflege der Vertriebsunterlagen und des CRM

- Unterstützende Organisation und Koordination von Meetings und Dienstreisen sowie deren Vor- und Nachbereitung
- Vorbereitung und Durchführung von Messen (gemeinsam im Team)
- Unterstützende Koordination der internen und externen Vertriebs-Kommunikation

Ihre Qualifikation:

Ausbildung: Sie haben mindestens eine einschlägige, abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich.

Erfahrungen: Sie besitzen gute Kenntnisse in den o.g. Aufgaben und verfügen über mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung. Erfahrungen mit erklärungsbedürftigen B2B-Produkten sind von Vorteil.

Kenntnisse: Gute Kenntnisse und einen souveränen Umgang mit allen gängigen Office-Produkten (Office 365) sowie modernen CRM-Systemen setzen wir voraus.

Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind ein Muss, weitere Sprachkenntnisse sind wünschenswert.

Arbeitsweise: Eine engagierte, kundenorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise zeichnet Sie aus. Eigenständiges und proaktives Arbeiten macht Ihnen Freude, und Sie haben die Ausdauer, die für den Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte notwendig ist.

Persönlichkeit: Sie sind ein hochmotivierter, zuverlässiger Teamplayer mit Begeisterung für Kunden und neuen Herausforderungen. Sie sind neugierig und denken kundenorientiert.

Wir bieten Ihnen

- ✓ einen anspruchsvollen und interessanten Job mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- ✓ eine offene und vertrauensvolle Unternehmenskultur mit einer sehr flachen Hierarchie in einem ausgezeichneten mittelständischen Familienunternehmen
- ✓ die Mitarbeit in einem motivierten und innovativen Team
- ✓ spannende und herausfordernde Aufgaben mit einmaligen Produkten
- ✓ langfristige Perspektive mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag
- ✓ sehr gute Verkehrsanbindung (S-Bahn Veddel fußläufig)
- ✓ kostenlose Parkplätze vor Ort
- ✓ kostenloses Mineralwasser
- ✓ Unterstützung der betrieblichen Altersvorsorge

Sind Sie interessiert?

Bitte schicken Sie Ihre Online-Bewerbung mit aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und vollständige Zeugnisse) unter **Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins** an: career@fehrmann.tech

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!